



What about your next career step ?

Wir sind ein dynamisches erfolgreiches Start-up Unternehmen, die diagnostische Produkte für Augenärzte, Optometristen und Augenoptiker anbietet.

Zum weiteren Ausbau unserer Aktivitäten in der Schweiz suchen wir Dich per sofort oder nach Vereinbarung als **Area Sales Manager (Deutschschweiz) Medizin/Ophthalmologie (m/w/d)**

Your tasks

Als Area Sales Manager für Medizinprodukte in der Augenheilkunde und Augenoptik leistest du einen wertvollen Beitrag für den Ausbau des Vertriebsgebiets Deutschschweiz.

Du akquirierst unsere nächsten grossen, strategischen und wichtigen Kunden und vertrittst unsere hochwertigen Produkte und Dienstleistungen und leistest somit einen wichtigen Beitrag für ein effizientes, modernes und innovatives Gesundheitswesen. Du berätst und betreust Bestandskunden und baust die Kundenbasis laufend aus.

Mit Deiner Begeisterung für Technologie und Offenheit zum Aufbau von guten Kundenbeziehungen erarbeitest Du den Status eines professionellen und verlässlichen Partners.

Bei Produktdemonstrationen und Produkteschulungen in den Augenärztlichen und Optometrischen Praxen oder beim Augenoptiker lebst Du auf und überzeugst mit Deinem Fachwissen und Deinem sympathischen Auftreten. Auf Fachmessen und Kongressen baust Du neben Deinem Wissen auch Dein Kundennetzwerk weiter aus. Verkaufsverhandlungen führst Du selbstständig und bringst diese erfolgreich und für beide Seiten gewinnbringend zum Abschluss mit dem Ziel, eine langjährige und vertrauensvolle

Kundenbeziehung zu begründen. Für die erfolgreiche Umsetzung von Kundenprojekten fühlst Du Dich mitverantwortlich und arbeitest eng mit den involvierten Abteilungen und Herstellern zusammen.

Your benefits

- Eigenständiger Tätigkeitsbereich in einem jungen und dynamischen Team mit angenehmem Betriebsklima und abwechslungsreichen Herausforderungen
- Flexible Arbeitszeiten
- Sehr viel Mitgestaltungsmöglichkeiten
- Fixlohn + Leistungsabhängige Bonuszahlung
- Weitere Benefits sind u. a. ein Firmenauto, auch privat nutzbar, sowie moderne Betriebsmittel wie iPhone, iPad und Laptop

Your skills

- Eine abgeschlossene optische oder optometristische Ausbildung oder/und Paramedizinische Ausbildung, idealerweise in der Ophthalmologie
- Idealerweise Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst
- Freude am Vertrieb und der Kundenberatung
- Sehr gute Selbstorganisation und Eigeninitiative
- Motiviertes, sympathisches, selbstsicheres und offenes Auftreten
- Perfekte Deutschkenntnisse und gute Englisch & Französisch Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Windows & MS-Office Kenntnisse hinsichtl technische und kaufmännische Aufgaben

Your application

Wenn Du dich angesprochen fühlst, freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Bitte übermittle uns Deine Bewerbungsunterlagen digital über www.visavi.ch / info@visavi.ch